

Stor affär med kund i Finland

Förbättrat resultat, omsättning och kassaflöde

Affärsmodellen ger resultat

Januari – Mars 2019

- Omsättningen ökade till 5 852 (5 075) TSEK
- Resultatet efter finansiella poster förbättrades till -3 264 (-7 276) TSEK
- Resultatet per aktie förbättrades till -0,2 (-1,3) SEK

aino

Delårsrapport Januari - Mars 2019

VD HAR ORDET

Inledningen av 2019 har varit framgångsrik för Aino Health. Under kvartalet har vi tagit ett par nya affärer som är såväl ekonomiskt som strategiskt viktiga. Vi ser också att vår partnermodell fungerar väl.

Viktiga avtal

Under kvartalet har vi tagit en affär med ett av världens största amerikanska multinationella IT-företag avseende deras verksamhet i Finland. Kontraktet omfattade cirka 28 miljoner svenska kronor och innebär en substantiell påverkan på vår omsättning, resultat och kassaflöde. Affären är ett genombrott för Aino Health och avtalet löper över tre år. Även om den ekonomiska påverkan först märks från det tredje kvartalet 2019 är det här en av de viktigaste affärerna vi tagit på länge.

Genom våra partners har vi också tagit nya affärer. Bland annat har vår partner Finla fortsatt att bearbeta sitt nätverk. Vi har tillsammans med Veritas skapat en unik supporttjänst inom arbetsförmåga med Veritas kunder som målgrupp. Tjänsten kommer att driftsättas under det andra kvartalet i år. Vi fortsätter att satsa på partners på alla våra primära marknader.

Ett flertal kunder har valt oss som leverantör och vi ser ett stort intresse för våra lösningar och tjänster. Glädjande är att de passar såväl globala företag som lokala aktörer. Under kvartalet har vi till exempel tecknat avtal med ett globalt företag inom kundtjänst men också genom en partner med ett lokalt företag inom betongindustrin.

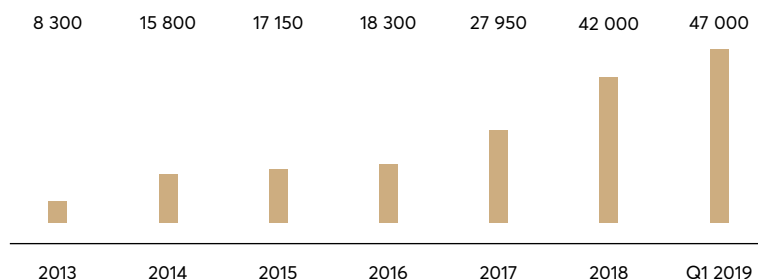
Vår affärsmodell ger resultat

Vår affärsmodell med en kombination av resultatbaserad ersättning och fasta arvoden har varit framgångsrik. Vi har nu börjat få utdelning från våra investeringar. Baserat på estimat kan vi se att inkomsterna kommer att takta på kvartalsvis under avtalsperioden.

Vi har cirka 1,2 miljoner svenska kronor i fordringar från ett resultatbaserat kontrakt. Denna fordran har inte intäktsförts, vi planerar att påbörja intäktsföringen gradvis under kvartal tre. Fordran kommer att betalas till Aino Health under kvartal fyra 2021, förutsatt att utfallet i kontrakten är lika bra som hittills.

Med de framgångar vi nått under senare tid har Aino Health en sund och hälsosam ekonomisk situation.

SaaS-användare av HealthManager fortsätter att öka. Per den sista mars har vi 47 000 användare av vår SaaS-tjänst.



Akkumulerat antal SaaS-användare av Health Manager

I Tyskland har Arcelormittal i april förlängt och utökat sitt avtal med oss efter ett pilotprojekts utgång. Det är en viktig strategisk signal till oss om att vi erbjuder rätt lösningar och tjänster. Det lovar gott inför framtiden.

Jyrki Eklund
Vd och koncernchef
Aino Health AB

HÄNDELSE UNDER KVARTALET

Stor affär med viktig kund signerad

- Aino Healths SaaS-lösning HealthManager har driftsatts för att stötta Multi Contacts verksamhet i Tyskland.
- Ett partneravtal har tecknats mellan Aino Health och Nylands Arbetshälsa gällande Ainos SaaS-tjänst HealthManager och Ainos konsulttjänster inom förebyggande hälsoarbete.
- Avseende Aino HealthManager har Aino Health tecknat ett avtal med ett globalt bolag inom kundservice.
- Aino Health har tecknat ett kundavtal värt cirka 28 MSEK med ett av världens största amerikanska multinationella IT-företag avseende deras verksamhet i Finland.
- Ett av de ledande omsorgsföretagen i Norden har tecknat ett avtal avseende Ainos SaaS-lösning HealthManager för sin verksamhet i Finland.
- Aino Health var värd för INSEAD-seminariet "Value Based Leadership and Business as a Force for Good" som hölls i Stockholm i slutet av mars.
- Tillsammans med pensionsförsäkringsaktiebolaget Veritas har Aino Health skapat en unik supporttjänst inom arbetsförmåga med Veritas kunder som målgrupp.
- Jyrki Eklund, vd för Aino Health, gav en presentation med titeln "The corporate management and analytics solution to make health a business case" på IQPC:s tvådagars seminarium HR Predictiv Analytics & AI i Berlin. Aino Health var också huvudsponsor för seminariet.

Händelser efter kvartalets utgång

- ArcelorMittal förlänger och utökar sitt avtal med Aino Health Germany GmbH efter genomfört pilotprojekt.

MARKNAD OCH VERKSAMHET

Lösningar för friskare företag

Ainos nuvarande marknadsfokus är primärt Finland, Sverige och Tyskland, dock med leveranser också till andra geografiska marknader som till exempel Norge. Efterfrågan har förstärkts på samtliga marknader där Aino är verksamt. Bolagets tjänster är baserade på Software as a Service, en molntjänst som erbjuder programvara och systemstöd för Health Management. Genom att sälja direkt till välkända och etablerade företag kombinerat med partnernätverk marknadsför Aino sina erbjudanden.

Partneraffärer under kvartalet

Ainos skalbara SaaS-tjänster kompletterade med konsulttjänster är attraktiva för partnerorganisationer. Ambitionen är att öka tillväxttakten genom att knyta till sig flera strategiska samarbetspartners som bidrar till en affärsmodell med ökad flexibilitet och skalbarhet.

Partnerstrategin har visat sig vara framgångsrik. Under det första kvartalet har Aino Health och Nylands Arbetshälsa tecknat ett partneravtal gällande Ainos SaaS-tjänst HealthManager och Ainos konsulttjänster inom förebyggande hälsoarbete. Avtalet ligger helt i linje med Ainos partnerstrategi och möjliggör uppskalning och tillväxt för båda parter. Partnerskapet gör att Nylands Arbetshälsa kan erbjuda ett bredare utbud av tjänster till sina kunder.

Aino Healths strategiska partner Finla har tecknat ett avtal med Betongföretaget Valkeakosken Betoni avseende Aino HealthManager. Samarbetet är ett exempel på hur Aino Health och Finla kan hjälpa små och medelstora företag att ta en proaktiv roll inom förebyggande hälsoarbete.

Aino Health har ihop med Pensionsförsäkringsaktiebolaget Veritas skapat en unik supporttjänst inom arbetsförmåga med Veritas kunder som målgrupp. I det första skedet ges den utvalda kundbasen stöd på finska med tjänster kopplade till arbetsförmåga. För slutkunderna innefattar detta coaching, rådgivning och vägledning inom arbetsförmågehanteringsprocesser för arbetsgivare under arbetsgivarförhållandets livscykel, genom bruk av Aino HealthDesk och digitalisering av processen för Health Management.

Ytterligare samarbetsdiskussioner pågår på internationell nivå med flertalet potentiella partners. Med hjälp av partners inom företagshälsovård kommer nya kunder att kunna nås i snabbare takt.

Nya direktkunder och driftsättningar

Under kvartalet har Aino Health ingått ett kundavtal värt cirka 28 MSEK med ett av världens största amerikanska multinationella IT-företag avseende deras verksamhet i Finland. Aino Health kommer att digitalisera och hantera kundens processer för hälsobefrämjande åtgärder mot medarbetarna. Affären har en betydande inverkan på intäkterna och en väsentlig positiv inverkan på koncernens rörelseresultat från och med tredje kvartalet 2019. Från och med Q4 har avtalet även en väsentlig positiv inverkan på kassaflödet. Avtalet gäller från och med den 1 juli 2019 och löper i 36 månader.

Ett avtal avseende Ainos SaaS-lösning HealthManager tecknades med ett av de ledande svenska omsorgsföretagens avseende deras verksamhet i Finland. Kunden kommer att använda Ainos HealthManager för eget bruk och implementationen beräknas driftsättas senast i det tredje kvartalet 2019.

Aino Health har tecknat ett avtal avseende Aino HealthManager med ett globalt bolag inom kundservice. Avtalet omfattar över 450 nya licenser på Ainos SaaS-tjänst HealthManager i Sverige och Norge. Affären avser ett pilotprojekt på sex månader för delar av de svenska och norska verksamheterna. Därefter finns en option på ett löpande avtal på två år med utökat antal licenser.

Aino Healths SaaS-lösning HealthManager har driftsatts för ett flertal kunder under kvartalet. För Multi Contact i Tyskland, för en av Finlands största detaljhandelskedjor och för ett globalt företag inom kundservice.

47 000 SaaS-användare

Aino har nu 29 kunder och 47 000 SaaS-prenumeranter av HealthManager. Kunderna betalar en fast ersättning per anställd och månad, eller enligt en modell uppdelad på dels en basersättning och dels en incitamentsersättning baserad på utfall och resultat av Ainos leverans. Potentiella kunder är service- och industriföretag samt offentlig verksamhet med över 500 medarbetare.

Aino Healths tjänster bidrar till att förbättra kundernas hälsa och arbetsförmåga genom att:

- Minska kort- och långtidsfrånvaro samt sänka kostnader
- Ge företagsledning effektiva verktyg för att förebygga frånvaro
- Skapa förebyggande processer som förbättrar de anställdas arbetsförhållande och öka deras engagemang

KONCERNENS UTVECKLING

I siffror under Q1 2019

Om rapporten

Denna delårsrapport avser perioden 1/1 - 31/3 2019.

Redovisningsprinciper

Bolaget tillämpar årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 (K3) vid upprättandet av sina finansiella rapporter. Bolaget har aktiverat under Q1 253 TSEK i produktutvecklingskostnader. Övriga kostnader för produktutveckling uppfyller inte kriterierna för aktivering och har därmed kostnadsförts.

Principer för rapportens upprättande

Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Omsättning

Nettoomsättningen för koncernen under kvartalet uppgick till 5 852 (5 075) TSEK. Majoriteten av omsättningen kom från Finland. Bolaget har cirka 1,2 MSEK i fordringar från resultatbaserade kontrakt. Dessa fordringar har inte intäktsförts. Fordringarna kommer att betalas till Aino Health under det fjärde kvartalet 2021, förutsatt att utfallet i kontrakten är lika bra som hittills. Bolaget planerar att påbörja intäktsföring av dessa fordringar gradvis senast under kvartal tre 2019.

Resultat

Koncernens resultat under kvartalet uppgick till -3 267 (-7 279) TSEK. Resultatet var bättre än året innan på grund av att omsättningen ökade samtidigt som lönekostnader och övriga externa kostnader i koncernen var på en lägre nivå än året innan.

Soliditet

Koncernens soliditet beräknad som det egna kapitalets andel av balansomslutningen uppgick till 80 procent per den 31 mars 2019.

Kassaflöde och investeringar

Kassaflödet uppgick till -4 938 (-8 299) TSEK under kvartalet. Kassaflödet för den löpande verksamheten belastade kassaflödet med -2 865 (-7 429) TSEK. Kassaflödet för finansieringsverksamheten belastades med -1 292 TSEK på grund av att bolaget ställde en kontant pant åt en ny viktig kund. Utan pantsättning hade bolagets kassaflöde varit -3 646 TSEK under Q1.

Aktien

Aino Healths aktie är listad på NASDAQ First North under ticker "AINO". Det totala antalet aktier vid periodens start, den 1 januari 2019, var 15 934 307 och antalet aktier vid periodens slut, den 31 mars 2019, var 15 934 307.

Optioner

Optioner (TO1) i företrädesemissionen som bolagets styrelse godkände den 30 september 2018 har registrerats den 23 oktober 2018 hos bolagsverket och handeln med dessa optioner påbörjades på Nasdaq First North den 5 november 2018. Mer information finns tillgängligt på Ainos webbplats: <https://ainohealth.com/sv/investerar-information/>.

Transaktioner med närstående

Förutom löner och andra ersättningar till företagsledningen samt styrelsearvode, enligt bolagsstämmbeslut, till styrelsen har inga transaktioner skett med närstående.

DE TIO STÖRSTA AKTIEÄGARN PER 31 MARS 2019

Aktieägare	Antal aktier	Andel av röster och kapital (procent)
Eklund Jyrki	1 747 836	11,0 %
Swedbank Robur	1 470 588	9,2 %
Saxelin Jochen*	496 020	3,1 %
Filip Engelbert	386 679	2,4 %
Frame Invest AB	260 670	1,6 %
Pegroco Invest	260 000	1,6 %
Ovaskainen Mika	255 063	1,6 %
Roth Johan	220 600	1,4 %
Fahlin Johan	209 610	1,3 %
Gunter&Wikberg Kapital förvaltning AB	187 000	1,2 %
Övriga	10 440 241	65,5 %
Totalt	15 934 307	100%

Källa: Euroclear 2019-03-29 samt övriga pålitliga källor

* Jochen Saxelin äger personligen 319 550 aktier och Hirvensalmen Satama Koy som kontrolleras av Jochen Saxelin och familj äger 176 470 aktier.

Certified Adviser

Erik Penser Bank AB
+46 8 463 83 00
certifiedadviser@penserbank.se

Kommande rapporter

Q2 12 augusti 2019
Q3 28 oktober 2019
Q4 4 februari 2020

Risker och osäkerhetsfaktorer

Aino Health kan komma att behöva anskaffa ytterligare kapital framöver. Det finns risk att bolaget inte kan anskaffa ytterligare kapital, uppnå partnerskap eller annan medfinansiering. Förlust av nyckelpersoner kan medföra negativa konsekvenser. Därutöver finns det en mängd olika risker som inte är beroende av Aino Health.

Styrelseförsäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att denna delårsrapport ger en rättvisande översikt av bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget står inför.

Stockholm, 14 maj 2019
Aino Health AB

Styrelsen

Liselotte Engstam, ordförande
Jyrki Eklund, VD och styrelseledamot
Per-Olof Schroeder, styrelseledamot
Liselotte Bergmark, styrelseledamot

Denna information är sådan som Aino health AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom Jyrki Eklunds, vd och koncernchef för Aino Health AB, försorg, för offentliggörande den 14 mars 2019 kl 08.30 CET.

För mer information:

Jyrki Eklund, vd Aino Health, Telefon: +358 40 042 4221

Om Aino Health (publ)

Aino Health är den ledande leverantören av Software-as-a-Service-lösningar inom Corporate Health Management. Företagets kompletta system med SaaS-plattform och tjänster minskar sjukfrånvaron, sänker relaterade kostnader och förbättrar affärsresultat genom ökad produktivitet och engagemang hos organisationens anställda då hälsa, välbefinnande och säkerhet blir en integrerad del av det vardagliga arbetet. Besök gärna ainohealth.com.

RESULTATRÄKNING FÖR KONCERNEN I SAMMANDRAG

<i>Belopp i KSEK</i>	2019 Q1	2018 Q1	2018
Nettoomsättning	5 852	5 075	20 754
Övriga rörelseintäkter	34	-	157
Rörelsens kostnader			
Inköpta konsulttjänster	-281	-	-1 284
Övriga externa kostnader	-2 503	-3 597	-14 086
Personalkostnader	-5 584	-7 982	-24 114
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-539	-486	-1 997
Övriga rörelsekostnader	-12	-278	-84
Rörelseresultat	-3 033	-7 268	-20 654
Finansiellt netto	-231	-8	-1 349
Resultat efter finansiella poster	-3 264	-7 276	-22 003
Bokslutsdispositioner	-	-	-
Skatter	-3	-3	-3
Periodens resultat	-3 267	-7 279	-22 006

BALANSRÄKNING FÖR KONCERNEN I SAMMANDRAG

<i>Belopp i KSEK</i>	2019	2018	2018
TILLGÅNGAR	<i>31 mars</i>	<i>31 mars</i>	
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	20 213	17 870	20 237
Materiella anläggningstillgångar	437	385	306
Finansiella anläggningstillgångar	1 628	1 287	547
Summa anläggningstillgångar	22 278	19 542	21 090
Omsättningstillgångar			
Varulager m.m.	125	247	123
Kortfristiga fordringar	4 647	4 483	5 312
Kassa och bank	6 632	1 055	11 543
Summa omsättningstillgångar	11 404	5 785	16 978
SUMMA TILLGÅNGAR	33 682	25 327	38 068
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	39 836	13 557	39 836
Övrigt tillskjutet kapital	45 810	45 810	45 810
Annat eget kapital inklusive årets resultat	-58 854	-43 971	-55 789
Summa eget kapital	26 792	15 396	29 857
Skulder			
Långfristiga skulder	769	1 085	250
Kortfristiga skulder	6 121	8 846	7 961
Summa skulder	6 890	9 931	8 211
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	33 682	25 327	38 068

KASSAFLÖDESANALYS FÖR KONCERNEN I SAMMANDRAG

<i>Belopp i KSEK</i>	2019 Q1	2018 Q1	2018
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-2 865	-7 429	-16 269
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-449	-1 016	-4 851
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-1 624	146	23 247
Periodens kassaflöde	-4 938	-8 299	2 127
Likvida medel vid periodens början	11 543	9 289	9 289
Valutakursdifferens i likvida medel	27	66	127
Likvida medel vid periodens slut	6 632	1 055	11 543

FÖRÄNDRING AV KONCERNENS EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

	2019 Q1	2018 Q1	2018 jan - mars
Belopp vid periodens ingång	29 857	21 962	21 962
Nybildning	-	-	-
Apportemission	-	-	-
Nyemission	-	-	29 266
Fria reserver	-	-	-
Omräkningsdifferens	202	713	635
Nedsättning av aktiekapital, för utbetalning	-	-	-
Periodens resultat	-3 267	-7 279	-22 006
Belopp vid periodens utgång	26 792	15 396	29 857

FINANSIELLA NYCKELTAL

<i>Belopp i KSEK</i>	2019 Q1	2018 Q1	2018 <i>jan - dec</i>
Finansiella nyckeltal			
Nettoomsättning	5 852	5 075	20 754
Resultat efter finansiella poster	-3 264	-7 276	-22 003
Avkastning på eget kapital (%)	neg	neg	neg
Eget kapital per aktie, SEK	1,7	3,0	1,9
Soliditet, %	80%	60,8%	78%
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	-0,2	-1,3	-2,7
Resultat per aktie före utspädning, SEK	-0,2	-1,3	-2,7
Antal aktier vid periodens utgång	15 934 307	5 422 770	15 934 307
Vägt antal aktier under perioden	15 934 307	5 422 770	8 072 253

AKTIEKAPITALET'S UTVECKLING

år	Aktiekapitalets utveckling händelse	antal aktier		aktiekapital		kvotvärde
		förändring	totalt	förändring	totalt	
2016	Bildande	500	500	50 000	50 000	100
2016	Aktiesplit 4:1	1 500	2 000	-	50 000	25
2016	Apportemission	362 277	364 277	9 056 925	9 106 925	25
2016	Inlösen	-2 000	362 277	-50 000	9 056 925	25
2016	Aktiesplit 10:1	3 260 493	3 622 770	-	9 056 925	2,5
2016	Nyemission	1 800 000	5 422 770	4 500 000	13 556 925	2,5
2018	Nyemission	10 511 537	15 934 307	26 278 842	39 835 767	2,5

RESULTATRÄKNING FÖR MODERBOLAGET I SAMMANDRAG

<i>Belopp i KSEK</i>	2019 Q1	2018 Q1	2018
Nettoomsättning	458	-	368
Övriga rörelseintäkter	34	-	157
Rörelsens kostnader			
Inköpta konsulttjänster	-275	-1 777	-5 763
Övriga externa kostnader	-1 000	-1 782	-6 208
Personalkostnader	-1 438	-1 574	-4 874
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-	-	-
Övriga rörelsekostnader	-11	-1	-81
Rörelseresultat	-2 232	-5 134	-16 401
Finansiellt netto	14	-	-415
Resultat efter finansiella poster	-2 218	-5 134	-16 816
Bokslutsdispositioner	-	-	-1 734
Skatter	-	-	-
Periodens resultat	-2 218	-5 134	-18 550

BALANSRÄKNING FÖR MODERBOLAGET I SAMMANDRAG

<i>Belopp i KSEK</i>	2019	2018	2018
TILLGÅNGAR	<i>31 mars</i>	<i>31 mars</i>	
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	6 517	2 449	6 264
Materiella anläggningstillgångar	-	-	-
Finansiella anläggningstillgångar	18 799	18 699	18 799
Summa anläggningstillgångar	25 316	21 148	25 063
Omsättningstillgångar			
Varulager m.m.	-	-	-
Kortfristiga fordringar	5 431	1 150	3 971
Kassa och bank	5 981	62	9 497
Summa omsättningstillgångar	11 412	1 212	13 468
SUMMA TILLGÅNGAR	36 728	22 360	38 531
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	39 836	13 557	39 836
Fond för utvecklingsutgifter	6 517	2 449	6 264
Fritt eget kapital			
Överkursfond	48 797	45 810	48 797
Balanserad vinst inklusive årets resultat	-60 439	-40 737	-57 968
Summa eget kapital	34 711	21 079	36 929
Obeskattade reserver			
Långfristiga skulder	-	-	-
Kortfristiga skulder	2 017	1 281	1 602
Summa skulder	2 017	1 281	1 602
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	36 728	22 360	38 531

KASSAFLÖDESANALYS FÖR MODERBOLAGET I SAMMANDRAG

<i>Belopp i KSEK</i>	2019 Q1	2018 Q1	2018
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-3 263	-4 950	-14 810
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-253	-1 036	-4 851
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-	-	23 110
Periodens kassaflöde	-3 516	-5 986	3 449
Likvida medel vid periodens början	9 497	6 048	6 048
Likvida medel vid periodens slut	5 981	62	9 497

FÖRÄNDRING AV MODERBOLAGETS EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

	2019 Q1	2018 Q1	2018
Belopp vid periodens ingång	36 929	26 213	26 213
Aktiekapital	-	-	-
Nyemission	-	-	29 266
Apportemission	-	-	-
Fria reserver	-	-	-
Nedsättning av aktiekapital, för utbetalning	-	-	-
Justering av balanserad vinst	-	-	-
Justering av förvärvsanalys	-	-	-
Periodens resultat	-2 218	-5 134	-18 550
Belopp vid periodens utgång	34 711	21 079	36 929

aino

Aino Health AB (publ)

Skeppargatan 8, 114 52 Stockholm

+46 20 482 482

info @ ainohealth.com